

## **Что Вам даст статус таможенного представителя**

1. Статус таможенного представителя даст Вам преимущество, основанное на высоком уровне доверия со стороны Ваших потенциальных клиентов, особенно важно, если такими являются крупные компании, желающие найти подрядчика для выполнения задач по таможенному оформлению и грузоперевозкам товаров под таможенным контролем по процедуре транзита (нерастаможенных в порту или около границы, а следующих на удобный таможенный пост и СВХ для таможенного оформления). В данной ситуации Ваше преимущество обусловлено:

1.1. Вашей гарантией перед ФТС России. Деятельность таможенного представителя финансово обеспечена перед таможенными органами ЕАЭС предоставлением банковской гарантии на сумму не менее 500 тыс. евро.

1.2. Договором страхования гражданской ответственности таможенного представителя в размере 20 миллионов рублей по каждому страховому случаю.

1.3. Наличием в штате квалифицированных специалистов, будь то специалисты по таможенным операциям (СТО), водители, экспедиторы, юристы и т.д., т.к. вы уже подтвердили это тем, что Ваша компания является одной из немногих, включенных в соответствующий реестр (наличие не менее 2-х СТО в штате таможенного представителя является одним из обязательных условий при включении в реестр ФТС России).

1.4. Большим опытом осуществления деятельности в сфере таможенного дела, грузоперевозок и ВЭД, т.к. считается, что статус таможенного представителя получают компании с многолетним стажем осуществления деятельности в сфере таможенного оформления, логистики и внешнеэкономической деятельности (ВЭД).

2. Статус таможенного представителя даст Вам преимущество в виде положительного отношения со стороны таможенных органов при совершении таможенных операций Вашей компанией, т.к. наличие статуса таможенного представителя для таможенных органов также является подтверждением следующих характерных для Вашей компании качеств:

- профессионализм сотрудников компании;
- наличие у компании большого опыта работы в данной сфере;
- прозрачное ведение деятельности;
- своевременная уплата таможенных платежей и отсутствие задолженностей перед таможенными органами;
- отсутствия нарушений таможенного законодательства.

Без наличия указанных качеств получить статус таможенного представителя невозможно.

3. Статус таможенного представителя даст Вам возможность работать с повышенной рентабельностью, т.к. стоимость услуг юридических лиц, имеющих статус таможенного перевозчика/таможенного представителя/УЭО, как правило



оценивается выше, чем у компаний-посредников, при этом находится на таком уровне, что для клиента она будет комфортна в силу доверия к компании, являющейся профессиональным участником рынка.

4. В будущем статус таможенного представителя даст Вам преимущество, которое позволяет использовать обеспечение уплаты таможенных платежей таможенного представителя (к примеру банковской гарантии), в качестве обеспечения для выпуска товаров при назначении таможенным органом проведения дополнительной проверки в рамках таможенного контроля в случае корректировки таможенной стоимости (КТС). При этом можно будет использовать часть (в процентном соотношении) от суммы обеспечения, внесенного при включении в реестр. Изначально планировалось, что 35% от суммы обеспечения можно использовать в случае корректировки таможенной стоимости в 2019 году и 50% - к 2020 году.

Стоит отметить, что изначально обеспечение уплаты таможенных платежей таможенного представителя использовалось исключительно для соблюдения соответствующего условия при включении в реестр таможенных представителей ФТС России.

5. Статус таможенного представителя даст Вам возможность представлять интересы владельца товара, грузополучателя, грузоотправителя, заниматься таможенным оформлением товаров в регионе деятельности одного или нескольких таможенных органов полностью на законных основаниях (пункт 1 статьи 16.23. КоАП России. Незаконное осуществление деятельности в области таможенного дела).

6. Статус таможенного представителя даст Вам преимущество при получении статуса уполномоченного экономического оператора (УЭО) в части подтверждения опыта в сфере таможенного дела, логистики и ВЭД.

7. Статус таможенного представителя даст Вам возможность получения дополнительного дохода, масштабирование бизнеса и продвижения своего бренда на рынке.

Дополнительным источником дохода может являться продажа франшизы таможенного представителя, а точнее передача печати/ЭЦП таможенного представителя доверенным и проверенным компаниям-партнерам (франчайзи) для расширения региона деятельности Вашей компании, продвижения Вашего бренда и масштабирования бизнеса в целом. За использование Вашего бренда и аренду Вашей печати устанавливается роялти, обычно в размере установленной суммы за оформление Вашим франчайзи 1 декларации на товар (ДТ).

8. Таможенный представитель может уплачивать таможенные пошлины, налоги, если условиями договора, заключенным между декларантом (владельцем груза) и таможенным представителем, предусмотрена уплата таможенных пошлин, налогов таможенным представителем.

Для Ваших клиентов это возможность, при определенных обстоятельствах, ускорить выпуск товаров на таможне, а также использовать дополнительный источник финансирования расходов на таможенное оформление.

Вам это дает возможность предоставления своим клиентам дополнительной услуги в виде кредитования для целей оплаты таможенных пошлин, налогов и сборов.

9. При таможенном оформлении товаров и (или) их выпуске таможенный представитель несет солидарную с декларантом/владельцем груза или иными представляемыми им лицами обязанность по уплате таможенных платежей в полном размере суммы подлежащих уплате таможенных платежей вне зависимости от условий прописанных в договоре.

Многие скажут, что это скорее недостаток в деятельности таможенного представителя (ТП), однако это дает ему следующие преимущества:

- ТП может привлекать больше клиентов, используя наличие солидарной ответственности в качестве предоставления дополнительной гарантии качества и добросовестного выполнения таможенным представителем своих обязанностей. Ведь за допущенные в процессе растаможки огрехи он также может быть привлечен к ответственности.

- ТП постоянно повышает качество своих услуг и ответственно подходит к работе, что положительно сказывается на его авторитете на рынке таможенных услуг и является серьезным конкурентным преимуществом перед клиентами.

**Наш сайт: [www.bwbg.ru](http://www.bwbg.ru)**

**Наша почта: [info@bwbg.ru](mailto:info@bwbg.ru), [customs@bwbg.ru](mailto:customs@bwbg.ru).**

**Юридический адрес: 125315, Российская Федерация, г. Москва, Ленинградский пр-кт, 80, корп. 1, офис. 16.**

**Телефон для связи: +7(929) 966 33 97, +7(926) 353 33 51**